

## ДОКУМЕНТЫ

### 1

*Из письма представителя РСФСР в Чехословакии П. Н. Мостовенко<sup>1</sup> в Народный комиссариат иностранных дел РСФСР*

Прага

18 августа 1922 г.

...\* Вчера мы подписали договор на сравнительно большой заказ<sup>2</sup> с самым упорным из предприятий этого рода — заводом Шкода и, таким образом, дали ему вещественное доказательство, что куда лучше говорить с нами о геллерах, чем играть в политику.

Сейчас у нас ведутся переговоры об образовании смешанного общества для продажи металлического лома<sup>3</sup>. Дело это берет на себя о-во «Континенталь»<sup>4</sup> во главе с Витковицами. Мы им поставили очень тяжелые условия: прежде чем везти массовый лом, принять от нас обреченные на слом пароходы и паровозы. Не имея собственных верфей, промышленники очень быстро сговорились со Штеттином и Констанцей и уже запрашивают нас о количестве судов, их водоизмещении и количестве паровозов, а также, откуда их придется вывозить. Дело обещает быть достаточно солидным. Промышленность здешнюю оно устраивает весьма, так как ЧСР, как преимущественно экспортная страна, своего лома не имеет и вынуждена была до сих пор получать его из самых различных источников.

Во всяком случае можно констатировать, что промышленники уже привыкли, что разговаривать с нами можно только о деле, и даже знаменитый Тучек (бывший представитель здесь Внешторга и один из директоров Шкода — Верке) полностью усвоил это.

Весьма большой интерес к нам промышленных кругов объясняется, конечно, продолжающимся здесь очень острым кризисом сбыта. За последнее время почти все иностранные заказы на здешних заводах аннулированы благодаря резкому скачку и продолжающемуся устойчивому повышению чешской кроны. Последняя за год со 110 крон за доллар поднялась до 30 крон. Идя, однако, на аннулирование заказов других государств, чешская промышленность очень цепляется за наши заказы, несмотря на то, что мы считаем в той валюте, в которой это выгодно нам (т. е. преимущественно в германских марках). Последнее уже показывает учет промышленниками важности обеспечить себе, хотя бы в перспективе, нас как партнеров в будущем. Мы в свою очередь весьма используем конкуренцию, и до последнего времени, несмотря на резкое

\* В опущенной части текста говорится о чехословацко-советских торговых отношениях в предшествующий период.

падение марки и встречное повышение кроны, заказы даем по ценам часто ниже германских.

Чрезвычайно характерно при этом, что, воюя между собой за наши заказы и сбивая друг другу цены, промышленники вместе с тем поняли, что многого с нас не сорвешь.

Отрицательные стороны повышения кроны чувствуются здесь очень остро. Характерно, что одновременно не уменьшается, а растет и дороговизна.

Правительство пыталось остановить рост кроны, но те паллиативы, которые они применяли для этого, оказались бессильны, на более же серьезные меры идти не решаются, а может быть, и не хотят. Ибо, что не говори, несмотря на все свои отрицательные стороны, рост кроны приятно щекочет «национальное» самолюбие, да и выгоды от него кое-кто получает.

## П. Мостовенко

*Публикуется по АВП СССР.*

<sup>1</sup> Мостовенко П. Н. (1881—1939) — советский партийный и государственный деятель. С апреля 1921 г. — председатель торговой делегации РСФСР в ЧСР, с 9 октября 1922 г. по 14 февраля 1923 г. — представитель РСФСР в ЧСР. С 1923 г. — на ответственной хозяйственной работе. С 1929 г. — ректор Московского высшего технического училища, затем уполномоченный ВСНХ РСФСР в Берлине. В 1934—1937 гг. — директор Высших академических курсов Народного комиссариата тяжелой промышленности.

<sup>2</sup> Заказ, очевидно, касался железнодорожных материалов. См.: «Národní listy», Praha, 9. září, č. 247. Текст договора не обнаружен.

<sup>3</sup> Смешанные торговые общества в рассматриваемый период являлись одним из видов концессий, предоставлявшихся Советским правительством иностранным предприятиям. Переговоры о создании смешанного общества по импорту металлолома и марганцевой руды из РСФСР в Чехословакию вел в октябре 1922 г. в Москве директор сбытового концерна чехословацкой металлопромышленности «Континентальное общество торговли железом Керн и К°» в Праге О. Федерер во время визита в РСФСР группы германских, шведских и чехословацких промышленников (AFMZV, Praha, PZ Moskva 1922, č. 176).

В этих переговорах участвовал также владелец завода сельскохозяйственных машин в Роуднице-на-Лабе К. Бехер. Переговоры не привели к заключению соглашения. Витковицкие горнометаллургические заводы, являвшиеся одним из членов концерна «Континентальное общество» открыли в конце 1922 г. в Москве консигнационный склад и проводили закупки металлолома за свой счет (см.: «Národní listy», Praha, 11. ledna 1923).

Другие представители чехословацкой промышленности также проявляли в 1921—1924 гг. заинтересованность в получении концессий, которые давали бы им возможность сбыта товаров на советском рынке. Особенно большую активность проявлял экспортный синдикат «Чехословацкая машиностроительная промышленность» («Чехомашина»), который планировал также получить в Советском Союзе соответствующую концессию и использовать ее для сбыта сельскохозяйственных машин в СССР. Однако эти планы не осуществились, поскольку чехословацкие промышленные круги опасались «риска», который, по их мнению, был связан с торговыми сделками с Советским Союзом. Значительным препятствием также являлась антисоветская позиция финансовых кругов ЧСР во главе с министром финансов А. Рашином.

Единственным конкретным результатом всех этих намерений и расчетов явилось создание так называемой консультативной канцелярии «Континентального общества» в Москве, созданной для осуществления торговых сделок Витковицких горнометаллургических заводов в СССР. Другие чехословацкие предприятия, заинтересованные в контактах с СССР, как правило, вступали в связь с предприятиями германской промышленности, торговыми с советскими предприятиями.

В конце 1924 г. Украинский союз кооперативов «Сільський господарь» предложил создать смешанное общество по поставке в СССР сельскохозяйственных машин, оборудования для сахарных заводов и электротехнической промышленности, автомобилей и локомотивов. Однако представители чехословацкой промышленности и ремесленных палат отклонили это предложение (AFMZV, Praha, IV. sekce, křab. č. 1084, sl. 18, č. 34756).

- \* «Континенталь», или «Ферроконтинент» — сокращенное название сбытового концерна «Континентальное общество торговли железом Керн и К<sup>о</sup>» в Праге. Одним из крупнейших предприятий, входивших в него, являлись Витковицкие горнометаллургические заводы (см. док. 6).

2

*Меморандум чехословацких промышленных кругов об учреждении гарантийного фонда<sup>1</sup>*

Прага

6 сентября 1922 г.

Внезапное повышение курса нашей валюты<sup>2</sup> затронуло всю чехословацкую промышленность, причем главным образом работающую на экспорт, так что после тщательного изучения цифровых данных любой человек вынужден с опасением смотреть на существование очень важной экспортной промышленности. В критический период, который в полной мере проявляется даже там, где со старательностью и осторожностью рядового торговца и промышленника было предпринято все, чтобы наша оснащенная современным оборудованием промышленность не была вытеснена с внешнего рынка, оказывается, что, несмотря на тщательный расчет и готовность понести ощутимые жертвы и потери, конкурентоспособность упала. Позволим себе доказать свое утверждение с помощью цифр.

Однако прежде всего мы должны отметить, что единственным выходом из временного критического периода является обеспечение возможности поставок нашей продукции в Россию. Это единственная страна, которая ныне зависит от ввоза из-за рубежа, так как она почти полностью лишена своей собственной промышленности и в течение многих лет не имела возможности импортировать.

Российская правительственная миссия, а также кооперативы подчеркивают, что они не могут платить наличными деньгами, ссылаясь на то, что должны предоставлять своим потребителям, главным образом крестьянам, долгосрочные кредиты, а между тем поступление налогов возможно лишь с доходов от урожая. В настоящее время российским кооперативам требуется огромное количество продукции, выпускаемой нашими производителями сельскохозяйственных машин, которые они хотят купить в кредит сроком от 12 до 18 месяцев, в зависимости от того, идет ли речь о небольшом, менее дорогостоящем объекте или же об объекте более ценном, дорогостоящем и сложном. Все русские заинтересованные лица просят предоставления этих долгосрочных кредитов в размере 100% под векселя, подписанные кооперативами и по возможности жирированные государственным советским банком. Естественно, что 100% кредит мы не можем предоставить ни при каких обстоятельствах.

Если же мы, однако, на основании своего опыта, примем в расчет неизбежную необходимость предоставить кредит в 75—80% фактурной стоимости, то осуществление этих сделок представляется нам следующим образом.

Правительство ЧСР учредило бы гарантийный фонд в определенных размерах для заказов, сделанных правительством России или российскими кооперативами. Промышленные предприятия сообщали бы правлению этого гарантийного фонда о заключенных ими сделках, а правление гарантийного фонда взяло бы на себя гарантию оплаты около 60% суммы заключенной сделки. Остальной риск брала бы на себя